

Communiqué de presse

MJ&Cie au sein de l'alliance 3B





Paris / Genève, le 12 février 2024

MJ&Cie associe son expertise à l'offre créée par le groupe **3B**, afin d'accompagner les entrepreneurs, en intégrant toutes les étapes du futur cédant :

- Réflexion patrimoniale pré-cession,
- Pilotage global du projet de cession,
- Accompagnement à long terme de tous les sujets patrimoniaux post-cession.

Pour mener à bien ce projet, **MJ&Cie**, pionnier du Family Office depuis 2001, a accepté le défi initié par **3B** de créer une offre de services commune et innovante. Ce projet se décline aux côtés **d'Intuitu Partners** pour les prestations de conseil en fusion-acquisition / M&A et de **Justae** pour les prestations de conseil patrimonial.

En s'alliant, ces sociétés proposent aux entrepreneurs une offre puissante, complète et intégrée. Cette alliance crée le seul acteur capable de combiner M&A et patrimoine de façon véritablement indépendante.

3B constitue le point de convergence et orchestre les synergies pour offrir aux clients une collaboration pérenne et solide. Basée sur l'excellence de l'exécution, la transparence totale avec une grille tarifaire uniforme et publique, et la parfaite indépendance de ses conseils, elle élimine ainsi tout conflit d'intérêts dans les propositions de service.

Cette association de compétences et d'expertises complémentaires passe par des créations de Joint-Ventures. **MJ&Cie** reste donc intégralement détenue par ses associés et continue son propre développement.

« Cette offre inédite permet d'allier le meilleur des expertises indépendantes au service des intérêts privés et professionnels des entrepreneurs. Transparence et alignement d'intérêts, des valeurs clés qui ont forgé le succès de **MJ&Cie**, sont le socle de cette alliance ambitieuse », indique **François Mollat du Jourdin**, Président Fondateur de **MJ&Cie**.

Ce nouvel écosystème, structuré autour du groupe **3B**, a déjà plus de 100 opérations de fusion-acquisition à son actif, avec des valeurs d'entreprise allant de 5 à €100 millions. Il compte plus de 50 clients et familles en conseil patrimonial et Family office, avec des patrimoines supervisés allant de 3 à €300 millions. C'est enfin une équipe de plus de 30 collaborateurs, avec des bureaux à Paris et à Genève.



CONTACT PRESSE

Thomas Blozovski Voxia communication +33 6 88 72 99 14 thomas.blozovski@voxia.ch

À PROPOS DE MJ&CIE

MJ&Cie est présent à Paris et à Genève. Nommé « Family Office Européen de l'année 2009 » et « Family Office incontournable du marché français » depuis 2015, **MJ&Cie** est le premier multi-family office français. Précurseur lors de sa création en 2001, **MJ&Cie** reste une référence dans l'accompagnement et l'innovation au service des entrepreneurs et familles fortunées, en France et à l'international.

Membre actif de **l'AFFO*** et signataire de sa charte, ainsi que **d'ENFO**** dont François Mollat du Jourdin est co-fondateur, **MJ&Cie** s'engage résolument en faveur du développement des bonnes pratiques de la profession et appuie son engagement sur les principes du Pacte mondial de l'ONU.

Pour plus d'informations, visitez www.mj-et-cie.com.

*L'Association Française du Family Office (AFFO) travaille au développement des bonnes pratiques, des outils et de la professionnalisation du métier.

**Le European Network of Family Offices (ENFO) favorise l'échange d'expertises et d'expériences entre acteurs européens de premier plan.

À PROPOS DE 3B

Le groupe 3B a pour mission d'apporter sérénité et performance aux entrepreneurs sur la préservation et le développement de leurs patrimoines professionnel (**3B Corporate Office**) et privé (**3B Private Office**).

Anthony Devines, fort de 17 ans d'expertise dans l'univers de la fusion-acquisition (en cabinet de conseil, en fonds, ainsi que 7 ans en tant que directeur M&A d'une ETI industrielle d'envergure), est le fondateur et président de 3B. Diplômé de l'X / LSE / Mines-Telecom, son expertise stratégique et son attrait pour l'investissement sont à l'origine de la création du groupe. Anthony a été rapidement rejoint par Laurent Bernard, entrepreneur avec 15 ans d'expérience dans le secteur de la tech et du digital, qui a déjà créé, développé et cédé sa première société.

Le groupe **3B** accompagne ainsi ses clients sur leurs sujets patrimoniaux les plus essentiels, à la fois professionnels (pilotage global des projets de cession notamment) et privés (pilotage global sur le long terme de tous leurs sujets d'investissement, juridiques, fiscaux, complétés de services administratifs et familiaux).

Pour plus d'informations, visitez www.3b-groupe.com.